

## ZAPYTANIE OFERTOWE z dnia 20 czerwca 2013 roku **6.1 PO IG PASZPORT DO EKSPORTU**

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na planowany zakup zewnętrznej usługi doradczej w zakresie opracowania Planu Rozwoju Eksportu w ramach Działania 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007 – 2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 2 kwietnia 2012 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. z 2012 r., poz. 438).

Zamawiający:

**PPHU "ANNA" Wojciech Bogucki**  
**Jatne 54A**  
**05-430 Celestynów**

Plan Rozwoju Eksportu powinien zawierać następujące elementy:

1. informację o dacie rozpoczęcia przygotowywania dokumentu;
2. opracowania dotyczące analizy konkurencyjnej przedsiębiorstwa pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy;
3. opracowania dotyczące wyboru rynków docelowych działalności eksportowej;
4. opracowania dotyczące badania wybranych rynków docelowych;
5. opis bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym uwzględnieniem rozwoju poprzez eksport;
6. analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu/usługi na każdym z planowanych rynków docelowych;
7. opis celów i strategii eksportowej;
8. rekomendację rozwoju działalności eksportowej;
9. wskazanie i uzasadnienie wyboru działań do realizacji przez przedsiębiorcę spośród wymienionych w § 45 w/w Rozporządzenia;
10. szacowaną wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych do zrealizowania opracowanej strategii;
11. wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej.

Plan Rozwoju Eksportu powinien w sposób kompleksowy określać strategię eksportową do realizacji w kolejnych dwóch latach.

Na opracowanym Planie Rozwoju Eksportu powinna być zamieszczona informacja o fakcie realizacji projektu ze środków POIG zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiające szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu

Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006).

Złożona oferta powinna zawierać:

- nazwę i adres oferenta,
- datę sporządzenia,
- termin ważności oferty,
- informację na temat zakresu przedmiotowego opracowania,
- maksymalny czas realizacji opracowania Planu Rozwoju Eksportu,
- cenę całkowitą netto i brutto wykonania usługi,
- informację na temat terminu i warunków płatności,
- informację na temat ilości wykonanych PRE, wraz z listą firm, dla których wykonano PRE,
- informację na temat ilości pozyskanych dotacji w ramach I i/ lub II etapu działania 6.1 POIG wraz z listą firm, dla których pozyskano dotację,
- informację na temat liczby posiadanych referencji w zakresie opracowania PRE wraz z ich kopiami,
- informację na temat ewentualnego wsparcia po zrealizowaniu projektu, w tym szczególnie w zakresie sporządzenia wniosku o dofinansowanie w ramach Działania 6.1 PO IG.

Oferta powinna być sporządzona na papierze firmowym oferenta i/lub być opatrzona pieczętą firmową, posiadać datę sporządzenia oraz powinna być podpisana przez oferenta, według zasad reprezentacji.

**Oferta powinna być ważna minimum do: 20.09.2013 r.**

Oferta powinna być przesłana:

- **pocztą lub kurierem za potwierdzeniem odbioru na poniższy adres:**  
**PPHU "ANNA" Wojciech Bogucki, Jatne 54A, 05-430 Celestynów**
- **lub drogą elektroniczną na adres: [e.jaremek@pphuanna.pl](mailto:e.jaremek@pphuanna.pl)**

Zapytanie ofertowe zamieszczono również na stronie internetowej i w siedzibie firmy w miejscu publicznie dostępnym.

**Termin składania ofert upływa w dniu: 28.06.2013 r. o godz. 12.00.** Oferty dostarczone po określonym wyżej terminie nie będą rozpatrywane.

W trakcie trwania konkursu ofert nie będą udzielane żadne informacje, które mogłyby mieć wpływ na treść składanych ofert. Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

Lp.	Nazwa kryterium	Sposób oceny	Maksymalną a ilość punktów
1	Maksymalny czas realizacji zlecenia od dnia podpisania umowy	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ realizacja do 60 dni – 10 pkt.</li> <li>▪ realizacja powyżej 60 dni – 0 pkt.</li> </ul>	<b>10</b>



2	Cena całkowita za usługę netto i brutto	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ do 12.500 zł netto (15.375 zł brutto) – 20 pkt.</li> <li>▪ pow. 12.500 zł netto (15.375 zł brutto) – 0 pkt.</li> </ul>	<b>20</b>
3	Doświadczenie w sporządzaniu Planów Rozwoju Eksportu	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Oferent, który zrealizował dotychczas najwięcej projektów, polegających na opracowaniu PRE – 20 pkt.</li> <li>▪ Oferent, który jako drugi zrealizował dotychczas najwięcej projektów, polegających na opracowaniu PRE – 15 pkt.</li> <li>▪ Oferent, który jako trzeci zrealizował dotychczas najwięcej projektów, polegających na opracowaniu PRE – 10 pkt.</li> <li>▪ Pozostali Oferenci – 0 pkt.</li> </ul>	<b>20</b>
4	Doświadczenie w pozyskiwaniu dotacji w ramach Działania 6.1 POIG	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Oferent, który pozyskał dotychczas najwięcej dotacji w ramach Działania 6.1 POIG – I i/lub II etap – 20 pkt.</li> <li>▪ Oferent, który jako drugi pozyskał dotychczas najwięcej dotacji w ramach działania 6.1 POIG – I i/lub II etap – 15 pkt.</li> <li>▪ Oferent, który jako trzeci pozyskał dotychczas najwięcej dotacji w ramach Działania 6.1 POIG – I i/lub II etap – 10 pkt.</li> <li>▪ Pozostali Oferenci – 0 pkt.</li> </ul>	<b>20</b>
5	Posiadane referencje	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Oferent, który przedkłada największą ilość pisemnych referencji dotyczących opracowania PRE – 30 pkt.</li> <li>▪ Oferent, który jako drugi przedkłada największą ilość pisemnych referencji dotyczących opracowania PRE – 20 pkt.</li> <li>▪ Oferent, który jako trzeci przedkłada największą ilość pisemnych referencji dotyczących opracowania PRE – 10 pkt.</li> <li>▪ Pozostali Oferenci – 0 pkt.</li> </ul>	<b>30</b>
<b>Razem</b>			<b>100</b>

Zamawiający wybierze najkorzystniejszą ofertę, która uzyska najwyższą ilość punktów w oparciu o ustalone kryteria i podpisze umowę z wybranym wykonawcą. W przypadku uzyskania takiej samej ilości punktów przez dwóch oferentów, o miejscu na liście rankingowej zadecyduje termin złożenia oferty (oferta złożona wcześniej będzie wyżej na liście).

  
 .....  
 Podpis